

Die Empfehlungs-Pipeline-Formel

1	Wieviel Umsatz möchtest Du in den nächsten 12 Monaten über Empfehlungen generieren?	€
2	Wie hoch ist Dein Durchschnittsumsatz pro Kunde?	€
3	Anzahl benötigte Aufträge durch Empfehlungen Zeile 1 dividiert durch Zeile 2	
4	Wie hoch ist Deine Abschlussrate pro Empfehlung? 1 von 4 = 0,25 x 2 von 4 = 0,5 x 1 von 10 = 0,1	
5	Wie viele Empfehlungen benötigst Du dadurch insgesamt? Zeile 3 dividiert durch Zeile 4	
6	Wie viele Wochen brauchst Du etwa, um aus einer Empfehlung einen Auftrag zu machen?	
7	Wie viele Verkaufszyklen hast Du pro Jahr? 52 Wochen dividiert durch Zeile 6	
8	Was ist der benötigte Füllstand Deiner Pipeline? Zeile 5 dividiert durch Zeile 6	
9	Anzahl der momentan in der Pipeline vorhandenen Empfehlungen?	
10	Wie viele müssen wir dem noch hinzufügen? Zeile 5 minus Zeile 9	
11	Wie viele Empfehlungen benötigst Du pro Woche? Zeile 10 dividiert durch 52	

Dies ist ein unverbindliches Muster und evtl. nicht passend für Sie als Einzelperson oder/und Ihr Unternehmen.